

古いシステムを一新。使い勝手も向上。

導入事例集



● 案件概要

- 工事店名 : KT社様(神奈川県横浜)
- 規模 : 5名
- 主な工事 : マンション・道路電灯など

商談内容

- 既存積算ソフト : D社製ソフト(DOSバージョン)
- パソコン台数 : 3台(LAN)
- きっかけ : 使用中のソフト会社のサポートが終了し、パソコンの調子が悪くなり、バージョンアップもできない状況であった為
- ご購入ソフト構成 : 積算ソフト
サーバ・クライアント版(3台)

困りごと

積算ソフトが入っているパソコンの調子があまり良くなかった。

使用していた積算ソフトが古くなっており、バージョンアップもできずにいた。

使い慣れてはいたもののDOS版であり機能や使い勝手も限定的であり、リニューアルの必要を感じていた。



導入後

▶ XP、VISTAまで対応しており、古いパソコンから現在メインで使っているノートパソコンに切替。今回、データのバックアップも定期的に行うことで、万一の障害時にもリカバリーができるようになった。

▶ 今まで使用していたソフトメーカーはサポートを終了していたが、新しいソフトになり、今後のサポートの不安も解消。

▶ 使い勝手の改善は当然であるが、マスタ初期設定を自社に合わせて細かく設定。これにより、非常に使い勝手の良いシステム運用を実現していただいております。

導入ストーリー

ソフト会社のサポートが終了し、バージョンアップができない状況

積算はまさに電気工事会社にとっては基幹システムです。得意先との金額における信頼関係を形に表したものが見積になります。

同社では兼ねてより積算ソフトを導入し利用しておりました。しかし、その積算ソフトメーカーが撤退し、サポートが終了。パソコンが年々古くなっていく中、新しいパソコンを購入しても、もうOSがWindows98からWindows XP、Vistaへと変わっているため、積算ソフトを新しいパソコンに乗せかえることが出来ずにおりました。

このままではまずい！

新しいパソコンに乗せ替えができないということは、万一今使っているパソコンが壊れたら、全てがストップすることを意味します。そのため、同社では決算時期に積算ソフト入替えの検討を始めました。

2社を比較検討の結果・・・

当初は弊社ではないソフトにて検討を進めていた同社。しかし、電材卸会社から弊社ソフトの案内を受け、検討を開始いただきました。

総合的にコストパフォーマンスの良い弊社ソフトの導入を決断いただきました。決め手は、弊社のサポート力と材料屋さん(電材卸会社)との協業によるシステムであること。導入後には、ソフトの直接販売元である電材卸会社から資材単価を入手し、マスタをメンテナンスしておられます。

これにより、同社にとって非常に利用しがいのあるソフトとして稼動しております。

ポイント

安定性

使い勝手

サポート

