

企業理念

◆楽しく情熱(インテ)を持って創作し、お客様と共に成長(クレッセ)し続ける会社

楽しくとは、自らが目標を持って、生き生きと仕事をし、最終的に満足できる結果を思い描き仕事をする。結果とは、お客様の利益につながる商品<システム>をご提供し続けること。

創作精神

創作目標、創作課題を明確にし、自らの商品を生み出す。商品は、自負を持ってお客様にご提供し、常に達成感のある仕事をする。

【行動指針】

- ◆自ら創作する商品、課題に対して、トコト追及しナンバーワン商品を目指す。
- ◆自ら手掛けた商品は開発・営業問わず、プレゼンテーションを行う。
- ◆売れる商品創りのためには、開発・営業がトコト論議し、課題に対して前向きに、継続的に立ち向かう。
- ◆自らの商品に自負を持ち、過去の失敗に学び貪欲に目標意識を持ち諦めずに進む。

開発姿勢

システムの開発にあたっては『お客様の業種、業態に精通すること』を最も大切な事と考えを持つ。個々の業種に特化したパッケージシステムの開発を行い、且つお客様固有の業態にマッチしたコンサルティングを行い満足度の高いシステムの提供を心掛ける。また、開発の終了がお客様との本当のお付き合いの始まりと認識し、システムの効果が出てお受けした仕事の完了とする。

会社概要

社名 株式会社 インテ・クレッセ
社名の由来 スペイン語・・・INTE(知性、情熱)・CRECE(成長、発展)

住所 〒141-0031 東京都品川区西五反田1-24-4 タキゲンビル4F
TEL:03-3779-6022 FAX:03-3779-6055

URL <http://www.intecrece.co.jp>

設立 1992年3月10日

資本金 ¥42,400,000

取引銀行 三井住友銀行 五反田支店
三菱東京UFJ銀行 目黒駅前支店
りそな銀行 五反田支店

事業内容 自社開発パッケージ販売、コンサルティング(経営～業務コンサルティング)
周辺機器販売(ハードウェア)
システムインテグレーション開発
(要件定義～基本～詳細～製造・テスト～導入・教育サポート)

代表者 代表取締役社長 大湯 弘

関連会社 株式会社 アイ・シー・テクニカ

製品情報

― 業界特有の複雑な課題を解決する総合パッケージシリーズ ―

企業が厳しい戦いを勝ち残っていくには、効率的な業務処理と確実に利益を生み出す仕組みが必要不可欠です。また、システム稼動を成功に導くためには業界に特有な課題解決の仕組みを取り入れているかどうかが問われます。業界・業種に特化しながら、顧客と共に長年培ってきた基幹系システム開発ノウハウにより、お客様のシステム課題への高いリクエストにもお答えするインテ・クレッセの業界ソリューションパッケージ。それぞれの業界でもトップシェアを誇るパッケージ戦略展開により、激変する競争軸の変化にも対応するソリューションを継続的にご提供致します。

■流通業様向けトータル戦略マネジメントシステム



『資材卸売業向け販売管理システム』

集中購買による原価低減や自動照合・一括仕入・売上処理などによる業務の効率化を推進する販売管理システムです。在庫の分析やデッドストックの低減を目指します。各機能は、貴社の状況に合わせて必要なものを段階的に導入することが可能です。

『物件見積システム』

多彩な機能で見積作成が可能な他、与信管理・承認機能・進捗管理を始め販売管理システムとの受注連動や、売上データからの逆見積作成も可能です。



『ワークフロー対応型会計システム』

ワークフローから伝票入力までのデータを有効連動、IC-MANAGERとの連動により、支払いデータの自動作成が可能です。サブシステムとの連携により業務の効率をUPします。



『電気工事店向け積算システム』

業界標準の資材マスタが予め登録されており、一覧から選ぶだけで見積作成が可能です。面倒な歩掛からの電工費・管線類の補給数や付属品も自動で計算します。オプション機能の拾い出しシステムからの見積連動の他、受注・請求・入金を管理するサブシステムもご用意しています。



『電子調達システム』

バイヤーとサプライヤー間の見積依頼・見積回答・発注・手配状況問合せ等をWeb上で可能とします。調達コスト削減・個人に依存したノウハウのオープン化・業務の効率化を実現します。

■ネットショップ運営企業様向けASPサービス



『HTMLメールマガジン作成システム』

HTMLメールマガジンを効率的に作成できるクラウド型ASPシステムです。誰でも簡単に作成できるため積極的なメール販促を行うことができます。



『ネットショップ向けシステム』

お店のにぎわい感を演出する売れ行き自動表示、注文に自動返信を行うメールシステム、受注出荷基本システム等により、バックヤード業務の効率化及び販売促進の自動化を実現するクラウド型ASPシステムです。

主要顧客

東芝ライテック株式会社、東芝電材マーケティング株式会社、ヤマハ株式会社、愛光電気株式会社、シズデングループ、株式会社正光社、タキゲン製造株式会社、日産電業株式会社、桜田電気工業株式会社、石川電材株式会社、初瀬電材株式会社、株式会社東京富士商会、東芝照明プレジジョン株式会社

他多数 (順不同敬称略)